



# Institución Educativa Abraham Reyes

## Guías de Trabajo

### III Periodo Académico

#### GUIA 1 INTEGRADA TECNOLOGIA-EMPREDIMIENTO

##### CLEI IV

**Andrés Bermúdez D - Email:** [teachersanrafael@gmail.com](mailto:teachersanrafael@gmail.com)

**Indicador de desempeño:** Explora las diferentes posibilidades que le ofrece su entorno personal y social para el desarrollo de competencias emprendedoras haciendo uso de las herramientas informáticas e internet para desarrollar sus habilidades.

**MEDIO DE ENTREGA:** Para desarrollar la actividad deben leer detenidamente la explicación, ver los videos explicativos y realizar completamente las actividades anexas en este documento, puedes desarrollarlas de las siguientes formas:

- A. Imprimir solo la actividad (no la explicación) y desarrollarla en la misma hoja.**
- B. Escribir y desarrollar las actividades en tu cuaderno.**

**Las evidencias de las actividades desarrolladas deben ser enviadas por medio de fotos o anexadas en documento de Word al correo del docente.**

**FECHA LÍMITE 28 DE AGOSTO:**

#### Tema:

¿Qué es un emprendedor? Conoce las características esenciales que lo definen. Emprender nunca ha estado tan de moda. Pero, ¿qué significa esto? En este post, comprenderás lo que es ser emprendedor, cuáles son los principales tipos de emprendedores y cómo lograr el éxito en este difícil viaje.

Entre los ideales de vida que muchas personas trazan para sí mismas, emprender es parte de muchos de ellos, principalmente en la era de la transformación digital. ¿Pero qué es ser emprendedor?

Hay muchas personas que entienden el espíritu empresarial como un signo de comodidad y estabilidad financiera. Otros imaginan que es una sensación de lograr lo que parece imposible.

Cualquiera sea el punto de vista, una cosa debe ser clara: emprender no es fácil. Pero los beneficios explican por qué tantas personas se esfuerzan por lograr este objetivo.

En esta post, te ayudaremos a ver qué es un emprendedor, qué habilidades se necesitan para hacer esto y qué tipos de emprendedores existen. ¡Síguenos!

Después de todo, ¿qué es ser emprendedor?

Para comenzar nuestro análisis con alguna base histórica, veamos el punto de vista del economista austriaco Joseph A. Schumpeter.

En su libro "Capitalismo, socialismo y democracia", publicado en 1942, Schumpeter afirma que el emprendedor es un visionario que ve más allá del sentido común y se da cuenta de esta visión.

El hecho de poner en práctica la visión es fundamental para diferenciar al emprendedor del soñador. Después de todo, ¿cuántas buenas ideas has visto? O mejor aún, ¿cuántas ideas geniales has tenido?

Sin ejecución, una idea es solo un pensamiento al azar. El emprendimiento implica la

generación de valor, que solo ocurre con acciones concretas.

En la mayoría de los casos, las visiones de los emprendedores son para resolver los principales problemas que afectan a muchas personas. Como resultado, es posible ganar mucho reconocimiento, dinero y poder como emprendedor.

Pero el objetivo principal es cumplir una meta, ya sea que se trata de resolver un problema o una manera de hacer la vida más fácil para los demás.

¿Qué tipo de emprendedores conforman el mercado?

El espíritu empresarial es algo único, pero hay muchas direcciones que un emprendedor puede seguir para realizar sus visiones de negocios.

#### 1. Emprendedor Social

Es el tipo que tiene un propósito social detrás de su proyecto o empresa. Puede ser un producto que haga del mundo un lugar más sostenible, corrija una injusticia que el sistema público no puede resolver o que la población tome conciencia de un riesgo colectivo inminente.

#### 2. Emprendedor digital

El emprendedor digital construye su negocio 100% online. Este tipo de negocio solo se ha hecho posible con la aparición de este mercado y los avances logrados por la transformación digital.

Los blogs, las empresas que venden infoproductos y los servicios realizados por Internet son algunos ejemplos de proyectos digitales que encontrarás en la web.

Este tipo de empresario necesita dominar las técnicas de marketing digital como nadie más, ya que este es el entorno natural de su empresa.

#### 3. Emprendedor individual

El emprendedor individual es una forma de empresa relativamente nueva que se creó en América Latina para combatir el trabajo informal.

Gracias a este modelo, los profesionales independientes, comerciantes y proveedores de todo tipo de servicios pueden establecer legalmente una empresa y ampliar sus visiones de negocios.

#### 4. Trabajador asociado

Algunas organizaciones albergan muchos profesionales que trabajan en una especie de asociación, no exactamente como empleados.

El profesional se une a la cooperativa y produce para ello. No ejecuta una operación solo, pero es responsable del trabajo que realiza. Este es el papel del emprendedor cooperado.

#### 5. Franquiciador (y franquiciado)

Muchos emprendedores tienen una visión tan sólida de expansión y escalabilidad que resuelven acelerar el proceso a través de franquicias.

Es decir, abren la oportunidad para que otros emprendedores dirijan nuevas unidades de su negocio y paguen una tarifa por ello. Este emprendedor se llama franquiciador.

Ya el emprendedor que se ocupa de una nueva unidad de negocio es el franquiciado. A cambio de los honorarios y la administración, recibe todo el apoyo del franquiciador para que el negocio funcione en su región.

#### 6. Intrapreneur

¿Has oído hablar de intrapreneurship? Es el sentimiento de espíritu empresarial, incluso cuando la persona no dirige una empresa propia. Así es, ¡puedes empezar como empleado de alguien!

El punto es: muchas organizaciones modernas se han dado cuenta de que otorgar autonomía y capacitar a los empleados crea un sentido de propiedad. Esto aporta resultados superiores al negocio, además de dejar al profesional más satisfecho.

¿Cuáles son las diferencias entre emprendedor y empresario?

¿Alguna vez pensaste que emprendedor y empresario son lo mismo? Si tu respuesta fue afirmativa, puedes estar seguro de que no eres el único que piensa así.

En muchos casos, esta asociación es real, pero el hecho es que no siempre un emprendedor es un empresario, y viceversa. ¡Ahora vamos a mostrar 3 diferencias básicas entre las dos actividades!

### 1. Enfoque principal

El objetivo principal del empresario es mantener el negocio saludable, es decir, ganar suficiente dinero y mantener los costos en orden. Nada de malo en eso.

El emprendedor también tiene esta preocupación, pero su enfoque principal es realizar la visión que tiene para el negocio. Esto requiere la capacidad de innovar, guiar a las personas y llevarlas a realizar esa visión lo mejor que puedan.

### 2. Actitud hacia el trabajo

El empresario no siempre tiene una actitud positiva hacia la misión de la empresa. Mientras los resultados financieros sean correctos al final del mes, hay muchos empresarios que no se preocupan por:

calidad de las relaciones en el entorno laboral;

moral del empleado;

retención y desarrollo de talentos.

El emprendedor, por otro lado, sabe que los buenos resultados no se mantienen sin el compromiso de los empleados y una actitud positiva hacia el trabajo a realizar. Ve a largo plazo y está dispuesto a sacrificar ganancias inmediatas por el bien de la empresa.

### 3. Visión empresarial

La visión del empresario a veces se limita a lo que se hace en el momento y cuánto genera de valor financiero al final del mes.

El emprendedor entiende que tan importante como los ingresos mensuales es la satisfacción del cliente, el posicionamiento de la marca y la calidad del producto en sí.

Por lo tanto, trabaja con una visión de águila sobre la empresa y no pierde la oportunidad de explorar nuevos horizontes cuando surge la oportunidad.

¿Por qué vale la pena ser emprendedor?

Hay al menos 3 ventajas para emprender en tu vida, tanto personales como profesionales. Ellas son:

#### Satisfacción personal

El placer de crear algo desde cero y ayudar a otros a hacerlo da un sentido de propósito y satisfacción personal.

#### Retorno profesional

Un emprendedor exitoso logra un buen retorno financiero y, con esto, experimenta nuevas experiencias a las que no tendría acceso.

#### Aprendizaje constante

La vida de un emprendedor es una clase sin fin, tanto personal como profesional para enfrentar

los desafíos del cotidiano.<sup>1</sup>

### **Actividades para desarrollar**

1. Consulta que es un y como se elabora un mapa mental, consigna la consulta en el cuaderno de tecnología. Video explicativo creación mapas mentales: <https://www.youtube.com/watch?v=mbVxdAmn9Bk>
2. Observa el video clip. Qué es un emprendedor – Características <https://www.youtube.com/watch?v=bL3tCdzBASE> y realiza un mapa mental con el título: **Emprendedores exitosos y sus características.**

**Nota:** La realización del mapa mental puedes hacerlo de forma interactiva en las siguientes páginas: <https://www.goconqr.com/es/mapas-mentales/>  
<https://www.mindmeister.com/es>

Si no puedes hacerlo con las herramientas anteriores realizarlo en power point o Word y enviarlo como archivo adjunto al docente, ser muy creativo.

**Autoevaluación:** el siguiente cuadro le permitirá como estudiante evaluarse desde diferentes aspectos, en la comprobación puedes extenderte en cada aspecto en hoja aparte, **no** es nota en número, debes escribir sobre cada uno.

¿Cuáles son las dificultades que usted encontró al hacer la tarea?

<b>Dificultades</b>	<b>Comprobación</b>
Resolver la actividad	
Entender que se esperaba de mí.	
Comprender las explicaciones del docente	
Seguir las explicaciones en línea	
Explicar mis ideas por escrito.	
Explicar mis ideas oralmente	
Fundamentar mis planteos	
Comprender los textos	
Manejar el vocabulario nuevo	

<sup>1</sup> Taken from: <https://rockcontent.com/es/blog/que-es-un-emprendedor/> july2020